

ディーラー向け福利厚生サービス BENESEED CLUB ベネシードクラブ

一般に福利厚生サービスは、上場企業など、大手企業や有名企業などが自社の従業員だけに提供する優待サービスですが、ベネシードクラブでは、その対象をディーラーにまで拡大！これまでにない福利厚生サービスを実現しました！

業界最大！ お得なポイント「ベネポ」も貯まる ベネポは、インターネット通販や電子マネーなどのポイントと交換もできます！
全国 47 都道府県 130 万を超える※施設・店舗で利用できます！

ベネシードクラブは、株式会社ベネシードが株式会社ベネフィット・ワンと提携して提供する福利厚生サービスです。ベネシードディーラーならどなたでも入会でき、各種優待サービスがご利用いただけます。 ※2018年5月現在

ベネシードクラブの活用例		通常価格	優待価格	値引額	ポイント
福岡県 41歳 女性	・自分へのご褒美でエステ	月1回 10,800円	> 9,225円	1,575円	461 ベネポ
	・ヘアサロンとネイル	月1回 10,800円	> 9,225円	1,575円	150 ベネポ
	・ご主人と映画	月1回 3,600円	> 2,600円	1,000円	
	・ディーラー仲間と食事	月4回 10,000円	> 8,000円	2,000円	
		月のお得額合計		6,150円	+ 611 ベネポ
宮城県 38歳 男性	・ビジネススーツ	1着 19,800円	> 17,820円	1,980円	
	・ビジネスホテル宿泊	月2回 20,000円	> 18,000円	2,000円	180 ベネポ
	・レンタカー	月1回 6,000円	> 4,800円	1,200円	150 ベネポ
		月のお得額合計		5,180円	+ 330 ベネポ

ベネシードの 社会貢献活動

企業は地域や社会と共にあり、地域や社会の発展のために活動すべきものです。ベネシードは創業以来、積極的に国内外への社会貢献活動を展開しており、さらに各地のディーラーと共に、様々な社会貢献活動を推進しています。

ベネシードの社会貢献事業

- ・全国の福祉施設への支援活動
- ・全国の福祉イベントへの協賛
- ・災害復興支援「復活魂」プロジェクト
- ・ジュニアスポーツ振興活動への支援
- ・国際貢献活動
- ・子育て支援プロジェクト
- ・わんにゃん基金
- ・未来貢献プロジェクト など

ベネシードディーラーの活動

- ・福祉施設等での傾聴ボランティア
- ・子どもたちへ絵本の読み聞かせ
- ・農業支援活動
- ・環境保全活動
- ・災害ボランティア活動
- ・スポーツイベント支援 など

ディーラーの 社会貢献活動実績

900ヶ所以上
 延べ13,500人以上
(2018年4月末日現在)

ベネシードはディーラーの皆様と、新たなビジネス、新たな価値を創造してまいります。

全国の仲間と共に、あなたもベネシードディーラーを始めてみませんか？

お問い合わせは、下記のベネシードディーラーまで。

ベネシード総合案内
0800-1234-005 (通話料無料)
 受付時間：10時～18時 (土日祝を除く)



株式会社ベネシード

人が支えあう 社会の実現を目指して

～仲間をつくり、社会を豊かに変えていく～

人々が幸せになれる素晴らしい社会をつくり上げるためには、「想い」が必要です。しかしながら、「想い」があっても、「チカラ」がなければ社会を豊かに変えていくことはできません。ベネシードは、「想い」と「チカラ」を持った多くの仲間をつくることで、企業理念である「人が支えあう社会の実現」を目指しています。

会社概要

社名	株式会社ベネシード
所在地	大阪本社 / 〒530-0001 大阪市北区梅田 3-3-45 マルイト西梅田ビル 4F 東京本社 / 〒150-0012 東京都渋谷区広尾 3-12-36 ワイマッツ広尾
資本金	3億円
事業内容	医薬品の販売、医薬部外品、化粧品、健康補助食品、清涼飲料水、食品および日常生活用品の企画、開発、製造および販売
研究機関	ベネシードウエルネス研究室（沖縄健康バイオテクノロジー研究開発センター内） ベネシードラボ（アメリカ・フロリダ国際大学内）

ベネシードのビジネスモデル

ベネシードが提案するビジネスを「アクティブディーラーシップ」といいます。このビジネスは、様々なビジネスの形を取り入れ、収益を上げながらあらゆる場面に対応できる基盤を作り、ビジネスを通じて出会う人々（不特定多数）が次々と仲間（特定多数）となり、支え合い、共に豊かになり、資金と時間と仲間を得ることができる新しいビジネスです。



ベネシードディーラー（代理店）になるには

対象	20歳以上の法人または個人事業主（学生を除く）
費用	年間 168,000円 ※銀行振込・店頭支払いの場合 ※月払いの場合 月額 14,000円（契約月のみ 18,000円 ※契約事務手数料込） ※上記費用負担に関する詳細は、「ストアディーラー契約のご案内（マーケットビジネスの概要）」をご参照ください。

ビジネスの種類と収益例

PRビジネス

このビジネスは大きく分けて、ベネシード商品の販売（ベネシードのオリジナル商品の仕入れ販売）と、ベネちゃん SHOP（自身が製造・販売している商品を販売できるショッピングサイト）での販売の2種類に分けられます。

ベネシード商品の販売

宮城県 51歳 女性 ディーラー歴 1ヶ月	月商 26 万円
大阪府 43歳 男性 ディーラー歴 2年	月商 120 万円

ベネちゃん SHOPでの販売

広島県 58歳 男性 果物農家	月商 28 万円
長崎県 29歳 女性 アクセサリー販売	月商 10 万円

カルチャービジネス

地域貢献性の高いカルチャースクールの運営ノウハウをベネシードが提供し、それに基づいてご自身の教室を開校・運営するビジネスです。運営指導からインストラクター養成までをBCC（ベネシードカルチャークラブ）が徹底サポートします。

スマホ&タブレット教室の開校

インストラクターとしての教室運営

神奈川県 42歳 女性 ディーラー歴 1年	月商 7 万円
大分県 66歳 男性 ディーラー歴 6ヶ月	月商 4 万円
東京都 48歳 男性 ディーラー歴 3年	月商 40 万円

BCC スマホ・タブレット教室
BENESEED Culture Club 全国教室数 **No.1**

マーケットビジネス

新規ディーラーの募集実績に伴う、商品流通量に応じた収益を得られるビジネスです。アクティブディーラーシップを支える仲間を作る仕事です。

新規代理店募集

仲間と協力して活動

安定した収益基盤の確立

東京都 53歳 女性 ディーラー歴 1年	月商 8 万円
福島県 75歳 女性 ディーラー歴 3ヶ月	月商 4 万円
群馬県 36歳 男性 ディーラー歴 6ヶ月	月商 30 万円
香川県 40歳 女性 ディーラー歴 3年	月商 110 万円

コンサルティングビジネス

ベネシードが提案する企業とコンサルティング契約を結び、営業協力活動を展開することによって、収益を上げるビジネスです。

ライセンスビジネス

ベネシードが提案する様々な事業の販売ライセンスを取得し、収益を上げるビジネスです。

フランチャイズビジネス

ベネシードが提案する様々な事業とフランチャイズ契約を結び、収益を上げるビジネスです。

ビジネス活動を複合的に展開した場合の収益例

大阪府 51歳 男性 ディーラー歴 4年 の場合

おこなっているビジネスの種類	月商
①PRビジネス ベネシードの商品を仕入れ販売	約 60 万円
②PRビジネス ベネちゃん SHOPで商品販売	約 23 万円
③カルチャービジネス BCC スマホ&タブレット教室開校	約 24 万円
④マーケットビジネス 代理店募集	約 225 万円
1ヶ月の合計	約 332 万円

長野県 45歳 女性 ディーラー歴 1年 の場合

おこなっているビジネスの種類	月商
①PRビジネス ベネシードの商品を仕入れ販売	約 12 万円
②カルチャービジネス BCC スマホ&タブレット教室開校	約 3 万円
③マーケットビジネス 代理店募集	約 30 万円
1ヶ月の合計	約 45 万円

【ご注意】上記の金額は一例であり、すべてのディーラーの収益や報酬、月商を保証するものではありません。

② 幅広いターゲットにビジネス展開



③ 在庫リスクが少ない商品取引のシステム

商品取引内容

最小ロット	1個(1本)から
仕入れ率	希望小売価格の 60%
配送料	5,000円以上の場合(1回の発注で) 無料

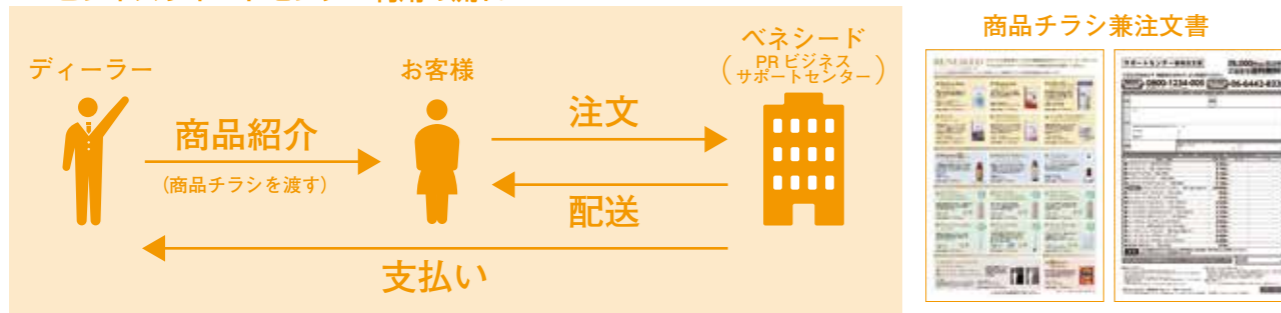
- ▶魅力的な商品の仕入れ販売を通じ、契約初月から低リスクで収益を上げることが可能です。
- ▶仕入れの最小ロットは1個から、仕入れはロット数に関わらず定価の60%で仕入れ可能なため、在庫を抱える心配なくビジネスに取り組みます。

④ 商品の宣伝のみでも収益を得られるシステム

PRビジネスサポートセンターの活用

ディーラーは専用の商品チラシを使用して、商品の紹介をするだけで、PRビジネスサポートセンターが「お客様からの商品の受注」「商品発送」「配達」「集金」「販売手数料のキャッシュバック」等をすべて代行します。PRビジネスサポートセンター(ベネシード総合案内(通話料無料):0800-1234-005)を利用すると、商品の紹介をするだけで収益を上げることができます。

PRビジネスサポートセンター利用の流れ



販売手数料のお支払い

ディーラーからの紹介によるお客様の商品購入金額を月末締めで集計します。すべてのお客様の商品購入額の合計額に応じ、右記表に基づいた報酬額をお支払いします。

ディーラーからの紹介による1ヶ月の商品購入額合計	紹介ディーラーへのキャッシュバック報酬
100,000円～	商品購入合計金額の20%
1円～99,999円	商品購入合計金額の10%

PR BUSINESS

PR ビジネス



ベネシードが取り扱う商品の小売りや卸しなど、商品の流通により収益を上げるビジネスです。そして、ベネシードの商品とベネシードという企業を社会に広め、新しい人脈とマーケットをつくることのできるビジネスです。



PR ビジネスの特徴

- ① 社会のニーズに応える商品群の取り扱い
- ② 幅広いターゲットへのビジネス展開
- ③ 在庫リスクが少ない商品取引のシステム
- ④ 商品の宣伝のみでも収益を得られるシステム

1 社会のニーズ(需要)に応える商品群(本物のオーガニック & オリジナル原料使用製品)の取り扱い

◆「安心・安全なものを使いたい」という消費者ニーズに応えるベネシードのオーガニック製品

近年、健康・安全志向の高まりから、オーガニックをうたう製品が増えています。しかし、日本国内においてはオーガニックコスメの基準が未だ確立されていないため、「本物の」オーガニック製品へのニーズが高まっています。ベネシードのオーガニック製品「ドゥ シリーズ」は、全製品が本物のオーガニックの証であるエコサートとコスメビオのダブルマークを取得しています。ファミリー層などの消費者への販売はもちろんのこと、美容室やエステサロンなどの店舗への卸しにも適しています。

世界最大規模の有機認証機関エコサートの認証を受けた本物のオーガニック製品「ドゥ シリーズ」

- ・エコサートは、フランスのトゥールーズに本拠をおく、環境や生態系にも配慮した、オーガニック認証の世界基準をもつ世界最大規模の国際有機認証機関です。
- ・世界のオーガニック認証のうち、80%以上がエコサートによる認証を受けています。
- ・コスメビオマークは、厳しい認証基準をクリアしたエコサート認定工場生産された製品の証です。
- ・ベネシードのオーガニック製品は、全てエコサート認証済み、コスメビオマーク付きの本物のオーガニック製品です。



オーガニック製品 ドゥ シリーズ

◆オーガニック製品「ドゥ シリーズ」の紹介とビジネスイメージ

ベネシードのオーガニック製品「ドゥ シリーズ」は、日本の住環境、日本人の肌質に合った成分を配合して製造しています。そのため、一度使用すると他のオーガニック製品の使用にもつながります。次項では、オーガニックシリーズの製品紹介とPR ビジネスの販売事例を紹介します。

ドゥ・スマイユ (ハンドクリーム) 内容量 50ml



定価(税別)	ディーラー仕入れ	ディーラー利益
2,800円	1,680円 (定価の60%)	1,120円 (定価の40%)

天然由来
99.3%
オーガニック原料
17.8%

▶ 原材料の99.3%は天然由来、原材料の17.8%がエコサートの基準を満たしたオーガニック原料を使用し、合成着色料、合成香料、鉱物油、パラベンは一切使用していません。
▶ 天然由来及びオーガニックの保湿、柔軟、整肌、保護成分を贅沢に配合。

【ケース1】ハンドクリーム「ドゥ・スマイユ」をママ友にプレゼント ▶後日リピーターになり販売

エコサート認証のオーガニックハンドクリーム「ドゥ・スマイユ」は、子育て中のお母さんにこそ使用していただきたい安心なハンドクリームです。手頃な価格でご使用いただける、プレゼントにも最適な商品です。



ディーラーが定価の60%で仕入れて、定価販売した場合、ディーラーの利益は40%になります。1本あたり1,120円(利益)×販売本数がディーラーの利益になります。

定価の60% (1本あたりの利益)
1,680円 **1,120円** × 販売本数 = ディーラー利益

子育て応援プログラム
特典あり

子育て応援プログラム：小学6年生までのお子様がいる世帯のディーラーが様々なビジネス特典を得られるプログラムです。PRビジネスでは初回仕入れ時のみ、定価の40%の価格で商品を仕入れることができます。本プログラムの適用には申し込みが必要です。詳細は別紙「子育て応援プログラム」を参照してください。

ハンドクリーム「ドゥ・スマイユ」をエステサロンに卸し販売

ディーラーが定価の60%で仕入れて、仮にエステサロンに75%で卸し販売ができれば、ディーラーの利益は15%になります。1本あたり420円の利益となるので、1ダースのセット納品で5,040円の利益になります。



定価の60% ▶ 卸し率75% (1本あたりの利益) (販売本数) (合計利益)
1,680円 **2,100円** **420円** × 12本 = **5,040円**

ドゥ アンスタン ヘア & ボディケアシリーズ

(セット内容：ヘアシャンプー 500ml、ヘアコンディショナー 500ml、ボディーシャンプー 600ml)



定価(税別)	ディーラー仕入れ	ディーラー利益
11,400円 (3,800円 × 3本セット)	6,840円 (定価の60%) (2,280円 × 3本セット)	4,560円 (定価の40%) (1,520円 × 3本セット)

ヘアシャンプー
ヘアコンディショナー
ボディーシャンプー
天然由来成分
99%

▶ 天然由来成分99%配合、合成着色料、合成香料、鉱物油、パラベンは一切使用していません。
▶ ラベンダーオレンジの自然な香りが豊かなバスタイムを演出してくれます。

【ケース 2】

「ドゥ アンスタンヘア & ボディケアシリーズ」をママ友に販売



小さなお子様のいるご家庭では、エコサート認証済みの安心なドゥ アンスタンヘア & ボディケアシリーズが最適です。非常にリピート率の高い商品です。

ディーラーが定価の60%で仕入れて、定価販売した場合、ディーラーの利益は40%になります。3本1セットあたり4,560円(利益)×販売数がディーラーの利益になります。

定価の60% **6,840円** (3本セットあたりの利益) **4,560円** × 販売数 = ディーラー利益

「ドゥ アンスタンヘアケアシリーズ」を美容室に販売



「未来のために」というコンセプトでつくられたドゥ アンスタンヘアケアシリーズを使用することは、美容室のブランディングにつながります。

ディーラーが定価の60%で仕入れて、美容室に75%で卸し販売ができれば、ディーラーの利益は15%になります。ヘアケアシリーズ(1セット2本組)あたり1,140円の利益なので、1ダースのセット納品だと13,680円の利益になります。

定価の60% **4,560円** 卸し率75% **5,700円** (2本セットあたりの利益) (販売セット数) (合計利益) **1,140円** × 12セット = **13,680円**

ドゥ・ソレイユ (日焼け止めクリーム) 内容量 40g



定価(税別)	ディーラー仕入れ	ディーラー利益
4,800円	2,880円 (定価の60%)	1,920円 (定価の40%)

天然由来 **100%** なのに **SPF50 PA++++**

- ▶天然由来成分 100%なのであなたにも安心してご使用いただけ、赤ちゃんにも最適!
- ▶保湿・保護、エイジングケアのオーガニック原料を36.9%使用しているので化粧下地にもなる優れた使用感
- ▶SPF50、PA++++ 日焼け止め効果、ウォーターブルーフ(汗・水に強く、石鹸で簡単に落とせます)

【ケース 3】

「ドゥ・ソレイユ」を友人・知人に販売



日焼け止めの常識を覆した天然由来成分 100% の商品ですから、美容意識が高い方だけでなく、健康志向の方にもおすすめできます。

ディーラーが定価の60%で仕入れて、定価販売した場合、ディーラーの利益は40%になります。1本あたり1,920円(利益)×販売本数がディーラーの利益になります。

定価の60% **2,800円** (1本あたりの利益) **1,920円** × 販売本数 = ディーラー利益

ゴルフショップやゴルフ場、カルチャー教室・サークルへの販売

特にゴルフ場やゴルフショップでの販売は、価格帯や商品コンセプトが適しており、また近年増えている女性ゴルファーへの販売を見込むことができます。カルチャー教室の写真教室の方々や、山登りサークルなどのアウトドア関連の方々への販売を見込むことができます。

◆他社には真似できない、オリジナル原料使用
健康補助食品 & ドリンクシリーズ他の取り扱い

ベネシードが製品を製造するとき一番最初に考えるのは、「良質な製品は、良質な原料から」です。ベネシードは、原料が製品の品質に関わる最も重要な要素と考え、優れた原料を求めて国内外の生産者および大学・研究機関との共同研究で得られた成果をもとに、こだわりの高品質なオリジナル原料を製造しています。他社には決して真似できないオリジナル原料を使用したサプリメントシリーズ、ドリンクシリーズ、コスメティックシリーズは、お客様に自信をもってお勧めしていただける製品です。

ベネシードの製品づくりを支える、
世界中の英知を結集した8種類のオリジナル原料

ラクトフェリン LacFX 乳酸菌	カシスエキス CAM30 肝臓加水分解物	ルテイン LEC80 フコイダン	植物プラセンタ KABOPLA 25 水素パウダー
LGK-25	H ³ -25	TF-27	BENE Cluster

〈ベネシードの商品ラインアップ (PR ビジネス商品)〉



インフォーマーシャル放映中! ベネシード製品の愛用者であり、柔道メダリストのベネシード柔道部 松本薫選手が出演しています。



※各製品の詳細は「Bloomy vol.3」P12-15「ベネシードのものづくりのこだわり」[8つのオリジナル原料]、P33-P36「製品紹介」を参照

◆サプリメントシリーズ・ドリンク シリーズの紹介とビジネスイメージ

ベネシードが独自に研究開発したオリジナル原料を使用した、サプリメント、ドリンクシリーズ、など他の多様な製品のうち、特に人気の高いドリンクシリーズ 2 種類の製品を販売事例を踏まえて紹介します。

ヘパーラ・フレッシュ 内容量 30ml



画像はイメージです

定価(税別)	ディーラー仕入れ	ディーラー利益
430 円 (10本セット 4,300 円)	258 円 (定価の 60%) (10本セット 2,580 円)	172 円 (定価の 40%) (10本セット 1,720 円)



オリジナル原料
肝臓加水分解物
[H³-25]
660 mg
配合

- ▶ 大手製薬メーカーと共同開発した肝臓加水分解物のオリジナル原料 [H³-25] を配合
- ▶ 1本につき肝臓加水分解物660mg配合は同種のドリンクでは最大の配合量(※)
- ▶ ブロコリースプラウトエキス、天然抽出物タウリン、L-シスチンBCAA(分岐鎖アミノ酸)、亜鉛、オルニチンなどの成分も贅沢に配合

※平成 30 年 4 月 ベネシード調べ

【ケース 4】

夜の宴席が多い方や疲れた時に
栄養ドリンクを飲用している友人や知人に販売

ヘパーラ・フレッシュは毎日頑張っている方、寝不足、就寝時間が遅い方、食生活が不規則、夜の宴席が多い方に最適なドリンクです。ドリンクタイプなので即効性もあり、リピート率の高い商品です。

ディーラーが定価の 60% で仕入れて、定価販売した場合、ディーラーの利益は 40% になります。
10 本あたり 1,720 円(利益)× 販売本数がディーラーの利益になります。

定価の 60% (10本あたりの利益)
2,580 円 **1,720 円** × 販売本数 = **ディーラー利益**

「ヘパーラ・フレッシュ」を飲食店に卸し販売

肝臓サポートドリンクとして、肝臓加水分解物を 660mg 配合したヘパーラ・フレッシュは、飲食店の従業員やお客様の健康を守ります。従業員やお客様が元気になることで、飲料の消費が増え、飲食店の売り上げ向上にもつながります。

ディーラーが定価の 60% で仕入れて、定価の 80% で飲食店に卸し販売した場合、ディーラーの利益は 20% になります。10 本あたり 860 円なので、30 セット (300 本) 納品すると 25,800 円の利益になります。

定価の 60% 卸し率 80% (10本あたりの利益) (納品数) (合計利益)
2,580 円 ▶ **3,440 円** **860 円** × 30 セット = **25,800 円**

同様の取引をする飲食店を増やしていけば、25,800 円 × 店舗数がディーラーの利益になります。

(1店舗あたりの利益)
25,800 円 × 店舗数 = **ディーラー利益**

1 店舗で 1 ヶ月間に 100~1,000 本以上の販売が見込めます。

カシスドリンク「ジュリエット」 内容量 1,000ml/本



定価(税別)	ディーラー仕入れ	ディーラー利益
3,000 円	1,800 円 (定価の 60%)	1,200 円 (定価の 40%)

ニュージーランド産
カシス
5 倍希釈

- ▶ 世界最高品質といわれるニュージーランド産カシスだけを使用
- ▶ 豊富なアントシアニンに加え、多くのビタミンやミネラルも美味しく摂取できる
- ▶ 酸味と甘みの絶妙なバランス、何で割っても抜群の美味しさ。5 倍希釈でたっぷり飲める
- ▶ 料理やスイーツにも大活躍(※)

※レシピはベネシード公式ブランドサイト「ジュリエット」で紹介中

【ケース 5】

自宅のパーティーで出した「ジュリエット」が大好評！
▶ 購入希望の友人に販売



ジュリエットは、他にはない本物のカシスの味わいをお届けします。一度飲むとその違いがはっきりとわかり、リピート確実な商品です。

ディーラーが定価の 60% で仕入れて、定価販売した場合、ディーラーの利益は 40% になります。
1 本あたり 1,200 円(利益)× 販売本数がディーラーの利益になります。

定価の 60% (1本あたりの利益)
1,800 円 **1,200 円** × 販売本数 = **ディーラー利益**

喫茶店や飲食店などの店舗に「ジュリエット」を毎月販売

料理やスイーツに使用でき、ドリンクを作れば高級感のある商品として提供できるジュリエットは、喫茶店や飲食店ででの使用に適した商品です。



ディーラーが定価の 60% で仕入れて、飲食店に毎月 30 本を定価販売。その飲食店がジュリエットを使用したカシスジュースを 600 円で販売し、毎日 25 杯売れる場合のディーラーおよび飲食店それぞれの利益が下記になります。

▶ ジュリエット 1 本 (1,000ml) でカシスジュース 200ml (40ml、5 倍希釈) を作る場合、25 杯分作れます (水・氷代は含まず)

ディーラーの利益

1 本あたり 1,200 円の利益で、30 本を定価販売するため、1,200 円 × 30 本で 36,000 円がディーラーの利益となります。

定価の 60% (1本あたりの利益) (納品数) (合計利益)
1,800 円 **1,200 円** × 30 セット = **36,000 円**

飲食店の利益

ジュリエット 1 本でジュースが 25 杯分作れるので、定価の 3,000 円 ÷ 25 杯で 120 円がジュースの原価となり、ジュース 1 杯 600 円で販売するため、600 円 - 120 円で 480 円となります。これを 25 杯毎日販売すると 480 円 × 25 杯 × 30 日で 360,000 円が飲食店の月間利益になります。

ジュース原価 (1杯あたりの利益) (販売数) (月間合計利益)
120 円 ▶ **600 円** **480 円** × 25 杯 × 30 日 = **360,000 円**

この飲食店は、ディーラー契約をすれば仕入れ原価が 40% カットできます。ひと月あたりの利益が 36,000 円アップするので、ディーラー契約をしたほうが経費削減になり、飲食店のオーナーに対してマーケットビジネス(別資料「マーケットビジネス」参照)につなぐこともできます。

BCC スマートフォン & タブレット教室の開校

①未経験者大歓迎！3日間の研修でオーナー & インストラクター資格を取得



▶BCCのオーナー&インストラクター研修では、3日間でスマートフォン&タブレット教室のインストラクターとしての技能からオーナーとしての教室運営のノウハウまでを学びます。

▶少人数(平均6名)での研修に加え、ロールプレイングを多用し、その場でのフィードバックによるトレーニングを行うため、経験の無い方でも3日間という短期間で必要な知識と技能が身に付きます。

※2018年4月現在、未経験者の方を含め、全国で431教室のBCCスマートフォン&タブレット教室のオーナーが活躍しています。

②オーナー & インストラクター研修 受講費用について (金額は全て税別)

研修受講料費用	ディーラー受講	一般受講
インストラクター	21,400円	121,400円
教室オーナー	25,000円	80,000円
合計	46,400円	201,400円

ベネシードディーラーなら

一般研修受講料
201,400円 → **46,400円**

子育て中のディーラーなら※

一般研修受講料
201,400円 → **無料**

すぐに教室開校！全て研修費に含まれます！



(※)子育て応援プログラム

小学6年生までのお子様がいる世帯のディーラーが様々なビジネス特典を得られるプログラムです。カルチャービジネスでは、オーナー & インストラクター研修の受講費用が無料になります。特典の適用には申し込みが必要で、受講料無料には一部条件があります。詳細は別紙「子育て応援プログラム」をご参照ください。

③教室開校から運営、BCC事務局のサポートに関して

〈BCCスマートフォン&タブレット教室と一般的なスマートフォン教室との比較〉

幅広いターゲット層

一般顧客に加え、代理店組織の結びつきから地域のディーラーやその家族・友人・知人もターゲットとなります。

広告宣伝費が不要

最も重要でコストのかかる広告宣伝も代理店組織のサポートにより、費用をかけずに高い効率で運営を行います。

開校サポートが充実

BCC事務局のスタッフが直接サポートを行い、スキルアップ研修やメディア対応など開校後のサポートも充実しています。

〈豊かな地域社会を支えるベネシードのカルチャービジネス〉

今後BCCスマートフォン&タブレット教室では、シニア向け体力測定会を通じた高齢者の運動能力の向上、独居老人や高齢者世帯の買い物弱者の救済など、地域が抱える様々な課題を解決するプロジェクトの拠点として、多くの方々とともに地域に根差した活動を行っていきます。そして、ベネシードカルチャークラブを通じ、日本全国、北海道から沖縄までの仲間とのつながりができます。

ITからIoT、そしてAIの時代と言われています。しかしベネシードは、人でしか救えない、支えられない人や物事が沢山あると考えています。「人と人が支えあう社会の実現」を理念に掲げる、ベネシードのスマートフォン&タブレット教室をはじめとする、カルチャービジネスを通じた、地域社会を豊かにするベネシードディーラーの活躍がいま必要とされています。

あなたの空いた時間を有効に活用し、多くの笑顔を生み、社会に貢献できる

価値ある仕事を通じて収益を得ませんか？

CULTURE BUSINESS

カルチャービジネス



社会教育の機会を提供する文化・教養講座などのカルチャー教室の運営を行い、収益を上げるビジネスです。カルチャービジネスはベネシードカルチャークラブ (BCC) がサポートします。ベネシードディーラーはBCCのサポートにより、カルチャー教室のオーナー & インストラクターになり、地域社会に貢献するとともに、収益を得ながらコミュニティを作り、マーケットを作ることができるビジネスです。

CB カルチャービジネス

ベネシードカルチャークラブ (BCC) がお届けするカルチャービジネス第 1 弾は、今、社会が一番必要としているかもしれないスマートフォン & タブレット教室です。

BCC スマートフォン & タブレット教室とは？


シニア・初心者向けのスマートフォン & タブレット教室です。「通って楽しい！」教室運営を通じ、主に高齢者を中心とした、情報弱者と呼ばれる方々の緊急時における情報取得の実現、雇用の創出、教室を通じた地域コミュニティの形成と育成を目的としています。その他、以下のような特徴があります。

日本一の教室数 **431** 教室



2018年4月現在、スマートフォン & タブレット教室単体で運営している教室としては、日本一の教室数です。今後さらなる教室拡大を目指し、オーナーおよびインストラクターを募集しています。


増え続けるニーズ！
高齢者向けの
スマートフォン教室



総務省によると 60 代シニア世代の 68%以上の方がスマートフォンを使用していないとの発表がされています (注1)。今後、2030 年までの間に高齢者人口が 3,600 万人を超えるといわれる日本においては、高齢者向けスマートフォン & タブレット教室の市場規模は非常に大きく、大きなビジネスチャンスがあります。

(注1：平成 28 年情報通信メディアの利用時間と情報行動に関する調査報告書)

地域・社会貢献性が高く
やりがいのある事業モデル



単にスマートフォンやタブレットの使い方を学ぶ場所ではなく、様々な世代の人が集い、人と人がつながる場所、教室を通じた地域社会への貢献・発展に寄与することを目的としています。収益を得ながら地域・社会に貢献できる非常にやりがいのある事業です。

空いた時間で
教室開校できる！
高利益率運営！




少人数制の教室運営なので、開講場所や開講時間の設定がしやすく、教室オーナーの時間に合わせた運営ができます。また、受講料収益は利益率が高いため収益性の高い事業です。

BCC スマートフォン & タブレット教室の収益モデル

BCC スマートフォン & タブレット教室運営の基本情報

シニア向け
初心者向け



シニア向け、初心者向けの
スマートフォン&タブレット教室

少人数制



1 クラスの生徒数は 1 人～3 人の
少人数制

1 回 2 時間
3,000 円



生徒一人当たりの受講料：
1 回 2 時間 3,000 円
(月4回で12,000円の受講料収入)

収入シミュレーション (金額は全て税別)

STEP CHART

空き時間を使う

週 1 回、生徒 1 人からでも教室を
始められます

【生徒 1 人のクラスを週に 1 クラス開講】した場合

	月	火	水	木	金	土	日
午前 10～12 時	-	1人	-	-	-	-	-
午後①13～15 時	-	-	-	-	-	-	-
午後②16～18 時	-	-	-	-	-	-	-

月収
12,000 円

▶生徒 1 人×3,000 円=3,000 円/週 ⇒ 12,000 円/月(4 週)

生徒数を増やす

運営に慣れてくればクラスの人数
を増やします(1クラス最大3名ま
でが適切な人数です)

【生徒 3 人のクラスを週に 1 クラス開講】した場合

	月	火	水	木	金	土	日
午前 10～12 時	-	3人	-	-	-	-	-
午後①13～15 時	-	-	-	-	-	-	-
午後②16～18 時	-	-	-	-	-	-	-

月収
36,000 円

▶生徒 3 人×3,000 円=9,000 円/週 ⇒ 36,000 円/月(4 週)

クラスを増やす

生徒が増えてくれば開講クラスを
増やします

【生徒 3 人のクラスを週に 2 クラス開講】した場合

	月	火	水	木	金	土	日
午前 10～12 時	-	3人	-	-	-	-	-
午後①13～15 時	-	3人	-	-	-	-	-
午後②16～18 時	-	-	-	-	-	-	-

月収
72,000 円

▶生徒 3 人×2 クラス×3,000 円=18,000 円/週 ⇒ 72,000 円/月(4 週)

開講日を増やす

更に生徒が増えたとクラスの開講
日数も増やします(生徒からの授
業振替の希望に対応できます)

【生徒 3 人のクラスを週に 4 クラス開講】した場合

	月	火	水	木	金	土	日
午前 10～12 時	-	3人	-	-	-	-	-
午後①13～15 時	-	3人	-	3人	-	-	-
午後②16～18 時	-	-	-	3人	-	-	-

月収
144,000 円

▶生徒 3 人×4 クラス×3,000 円=36,000 円/週 ⇒ 144,000 円/月(4 週)

週末に開講する

土曜日や日曜日に開講すると新し
い層の生徒が通うようになります

【生徒 3 人のクラスを週に 6 クラス開講】した場合

	月	火	水	木	金	土	日
午前 10～12 時	-	3人	-	-	-	3人	-
午後①13～15 時	-	3人	-	3人	-	3人	-
午後②16～18 時	-	-	-	3人	-	-	-

月収
216,000 円

▶生徒 3 人×6 クラス×3,000 円=54,000 円/週 ⇒ 216,000 円/月(4 週)

事業化する

インストラクターを増やす
1人のインストラクターでは、週に
15クラス程度が対応できるクラス
数の上限です

【生徒 3 人のクラスを週に 15 クラス開講】した場合

	月	火	水	木	金	土	日
午前 10～12 時	-	3人	3人	3人	3人	3人	-
午後①13～15 時	-	3人	3人	3人	3人	3人	-
午後②16～18 時	-	3人	3人	3人	3人	3人	-

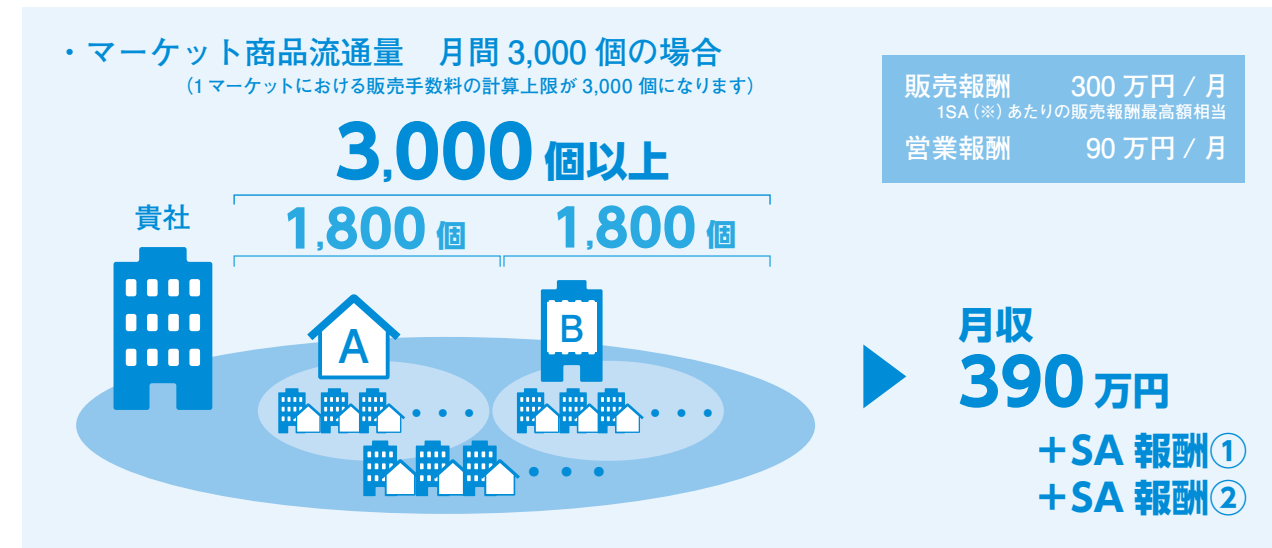
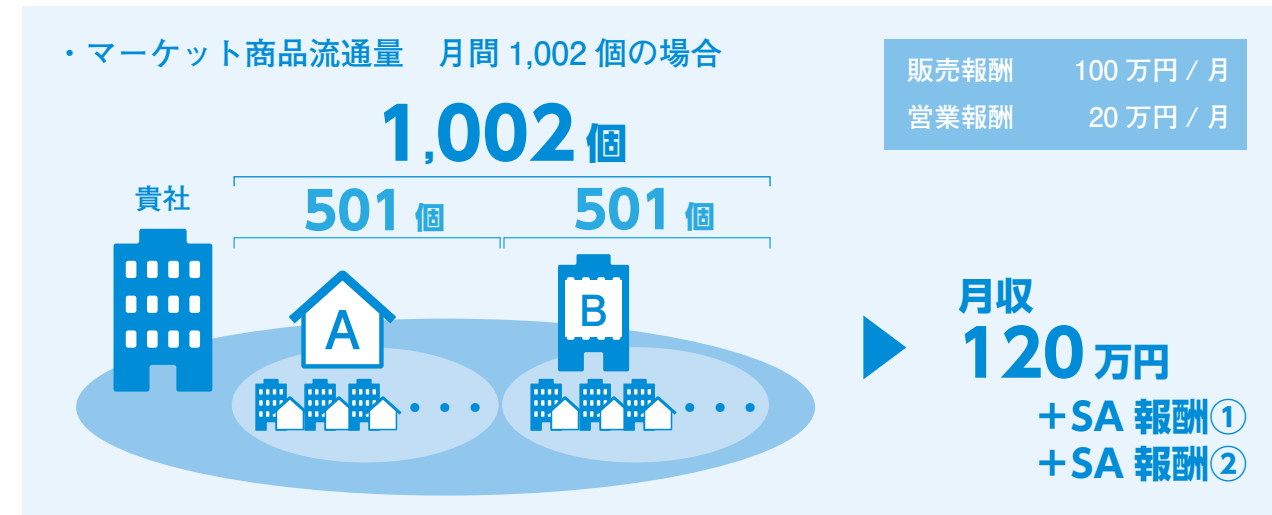
月収
540,000 円

▶生徒 3 人×15 クラス×3,000 円=135,000 円/週 ⇒ 540,000 円/月(4 週)

2018年4月現在、インストラクター 1 人当たりの最高売上は、48 万円 / 月 (開校 6 ヶ月目に達成) です。

上記のように BCC スマートフォン & タブレット教室の運営を自身 (会社) の予定を考えながら、PR ビジネス・マーケットビジネス、他のビジネスと組み合わせることで収益を効率よく上げていくことができます。それがアクティブディーラーシップというビジネスです。

報酬シミュレーション②



ワンダース報酬 ベネシード社の総売上金額の 1% を権利口数(※) を獲得したディーラーで
比例分配します

貴社が直接募集したディーラーおよびユーザー 12 社毎に 1 口獲得



※)「ストアディーラー契約のご案内」(マーケットビジネス)の概要を参照

マーケットビジネスの価値

マーケットビジネスとは、ディーラーがディーラーを支えあう、人が支えあう仕組みです。
同じ思いをもった企業=仲間の集合体が、自然災害を始め、社会の情勢にも左右されない
安定した収益をディーラーにもたらします。

MARKET BUSINESS

マーケットビジネス



「自身の健康が損なわれたとき、家族や社員を支えていくことができるだろうか？」

「災害に見舞われた時、今の仕事は変わらず続けられるだろうか？」

「誰かに寄り添わなければならなくなった時、変わらず今の仕事を続けていけるだろうか？」

「今後も流行や社会の情勢に左右されない、安定した収益を上げ続けることができるだろうか？」

その答えが、ベネシードのマーケットビジネスです。

BENESEED

株式会社ベネシード
TEL.0800-1234-005 (総合案内) 受付時間/10:00am~6:00pm 休業日/土・日・祝



2 8 4 0 2 2 0 0

マーケットビジネスとは？

マーケットビジネスとは、代理店(ディーラー)が新規代理店(ディーラー)を募集するビジネスです。それにより商品の流通をおこし、収益を得られるビジネスです。

マーケットビジネスで得られる収入の種類

代理店(あなた)からはじまるディーラーの募集によって構築されたディーラーマーケットにおける商品の月間流通量に応じ、販売手数料が報酬としてベネシードより支払われます。

各種販売手数料	販売報酬	営業報酬	SA報酬①	SA報酬②	ワンダース報酬
---------	------	------	-------	-------	---------

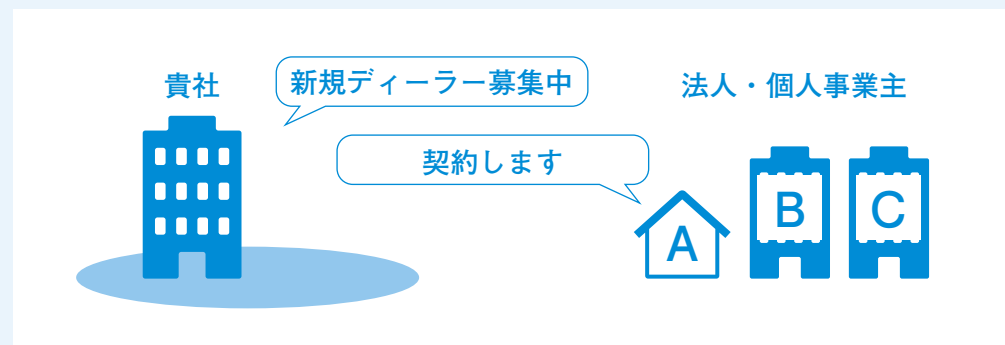
※マーケットビジネスの収益構造についての詳細は、「ストアディーラー契約のご案内」(マーケットビジネスの概要) P10(18)販売プラン(ディーラー報酬算定方法の基礎)を参照

企業グループの構築から報酬支払いまでの流れ

①

新規ディーラーの募集

①ディーラー契約が締結されると、アクティブディーラーシップに取り組む新規ディーラーを募集することができます。

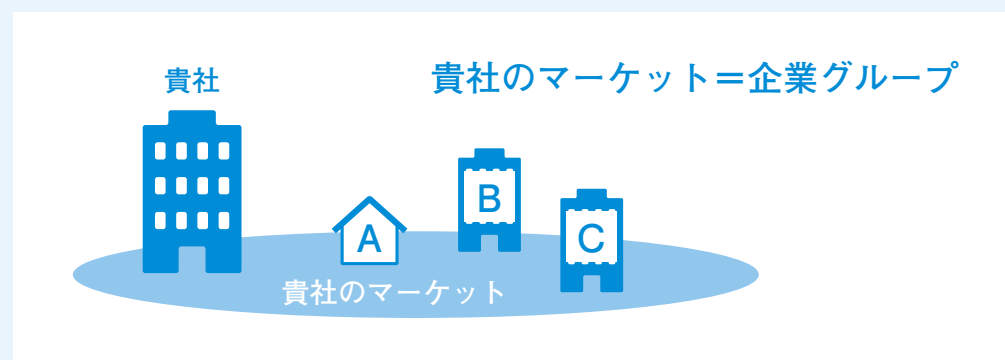


ディーラー契約を済ませると各ディーラーは、アクティブディーラーシップの様々なビジネスを紹介して、新しいディーラーを募集します。

②

企業グループの構築

②貴社が募集し契約したディーラーによる企業グループ(代理店マーケット)が構築されていきます。



貴社が募集して契約した新規ディーラーは、貴社の企業グループとしてマーケットに登録され、企業グループが構築されていきます。

③

マーケットの拡大

③貴社のマーケットのディーラーが募集したディーラーも全て貴社のマーケットになります。



ユーザーマーケットの構築

ベネシードの商品を定期購入する愛用者(注1)(ユーザー)契約が生じた場合でも、貴社のマーケットに登録されていきます。



注1) 愛用者はベネシードのマーケットビジネス商品の定期購入者とする。(ストアディーラー規約のご案内)を参照

④

報酬支払い

④1ヶ月間の貴社のマーケットにおける、商品の流通量に応じた報酬をベネシードがお支払いします



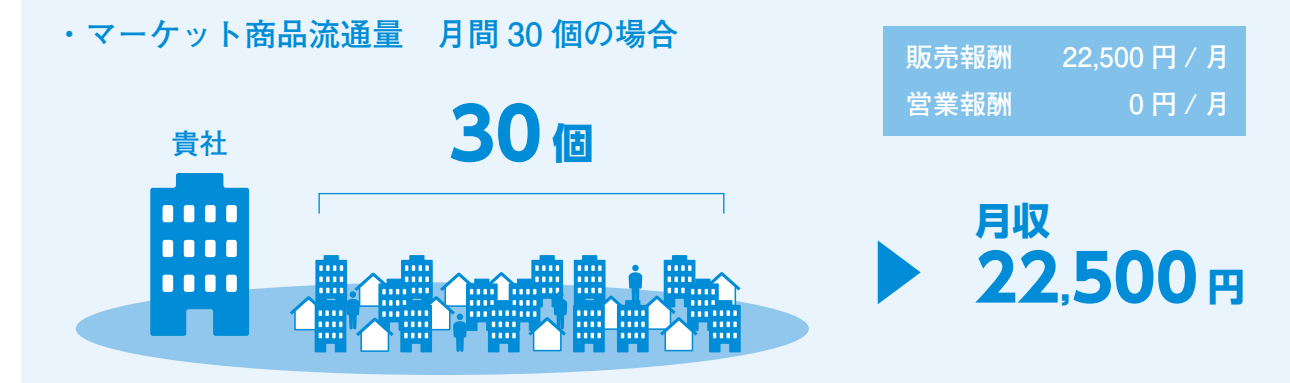
毎月月末に貴社のマーケットに流通している、報酬支払い対象商品の出荷個数を集計し、その流通量に応じた報酬が支払われます。

報酬シミュレーション①

貴社のマーケットにおける流通量に対しての報酬はベネシードの計算方式により、算出されるものです。各種報酬の詳細は「ストアディーラー契約のご案内」をご確認ください。また、本シミュレーションは、本紙に記載されている報酬金額を約束するものではありません。

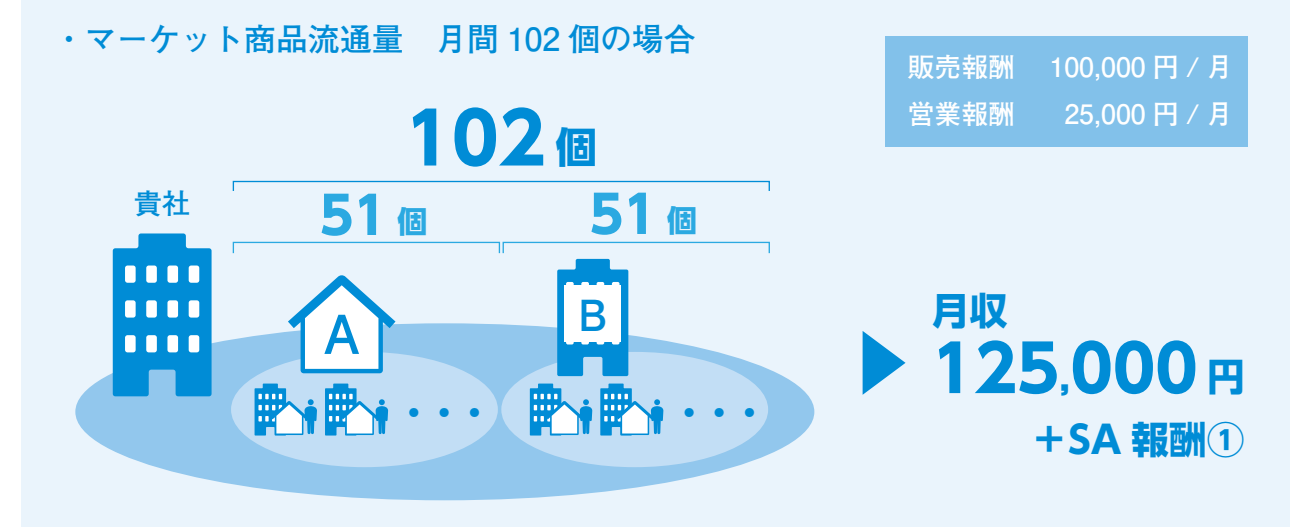
以下のシミュレーションは、ディーラーおよびユーザー1社(名)あたり1個/月の仕入れでの報酬計算です。ディーラー1社あたりの商品仕入れの量が増えれば報酬額も仕入れ量に応じて増大します。

販売報酬 貴社のマーケットでの商品流通量に応じて報酬が得られます



営業報酬 貴社が募集したディーラーのマーケットの商品流通量に応じて報酬が得られます

SA報酬 貴社のマーケットで3ヶ月連続で商品流通量が一定を超える(※)と口数が獲得できベネシード社の総売上の1%を権利口数を獲得したディーラーで比例分配します



※「ストアディーラー契約のご案内」(マーケットビジネスの概要)を参照

全国の笑顔をつなぐショッピングサイト 「ベネちゃんSHOP」

株式会社ベネシードが運営するショッピングサイト「ベネちゃんSHOP」は、ディーラーがディーラーの仲間を増やし、交流を深められる最高の場所です。農家の方から芸術家まで、あらゆる分野の方々がディーラーとなり、丹精込めて育てた農作物、地域の特性を生かした工芸品などを出品し、購入や販売を通じて交流が深まります。生産者と消費者をつなぐベネシードが目指す循環ビジネスのはじまりです。



詳しくは、ベネちゃんSHOP 公式ホームページをご覧ください。



ベネちゃんSHOP公式ホームページ
<https://benechan.shop/>

BENECHAN SHOP



『ベネちゃんSHOP』は、ベネシードが運営するショッピングサイトで、ベネシードディーラーが製造・販売している商品を(出品)販売し、収益を上げていただくことが出来ます。

地元の特産品などを出品し、全国にPRすることで地域に貢献するとともに、収益を得ることができるPRビジネスのひとつです。

※ベネちゃんSHOPへの出店は、ベネシードディーラーの方のみ可能です。他にも利用条件があります。
詳しくはベネシード正規ディーラーもしくは、ベネシードまでお問い合わせください。

BENESEED

株式会社ベネシード
TEL.0800-1234-005(総合案内) 受付時間/10:00am~6:00pm 休業日/土・日・祝



ベネシードのショッピングサイト「ベネちゃんSHOP」

ショップオーナーとしてあなたもお店を出しませんか？

全国に広がるベネシードディーラーグループを活用することで
あなたのショップを強力にサポートします！

ネットショップの運営って
私たちに簡単にはできるの？



お金いくら
かかるのかな？

販促はどう
すればいいの？

サーバーの
維持管理は？

売上の決済は？

ホームページを
作ったことないけど。

ベネちゃんSHOPでは！

初期費用

運営費、月額費など
様々な利用料が

0円!

月額
利用料

とっても楽しい！
うれしい！



ホームページ
制作費

システム
利用料

出品料

配送業者
の手配

出品
ページ
制作

購入者
への通知

代金回収
の代行

また、手間の
かかる作業も

ベネシード
手配・代行



ベネちゃんSHOPの運営費として、販売が成立した場合、
販売手数料をいただきます。(詳細はベネちゃんSHOPの規約を参照)

◇他社のショッピングサイトとベネちゃんSHOPの違い

昨今、ショッピングサイトは様々な企業が運営しており、数多くの出店があります。しかし、一般的にネットショップを開業しようとする、初期費用から月々の出店料、広告宣伝も含めると数万円から数十万円になる場合もあります。ベネちゃんSHOPでは、ベネシードディーラー(※)であれば初期費用から月額利用料、出品ページ制作費まで無料で出店できます。また、代金回収の代行から配送業者の手配まで、すべてベネシードがおこないますので、初心者の方にもやさしいショッピングサイトです。

	国内最大手通販	ベネちゃんSHOP
初期費用	数万円+α (サイトにより異なります)	0円
月額出店料	39,800円~ (サイトにより異なります)	0円
ターゲット	一般顧客	全国のディーラー+ 一般顧客
広告宣伝	自社サイトへの誘導が必要 広告費、数十万円超えも	全国のディーラーのロコミや SNSによる誘導が可能 無料です!

※ベネちゃんSHOPへの出店は、ベネシードディーラーの方のみ可能です。他にも利用条件があります。詳しくはベネシード正規ディーラーもしくは、ベネシードまでお問い合わせください。

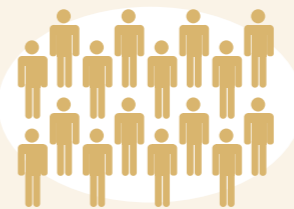
一般的なネットショップ出店

出店

不特定多数のお客様



・広告・宣伝
・アプローチ
・サイト閲覧
・商品購入



広告費、宣伝方法、アプローチの仕方、
出品ページの作り込みなど、売るために必要な予算、
知識、技術を全て一人で準備しないといけない。

広告宣伝に多額の費用と労力を要する!

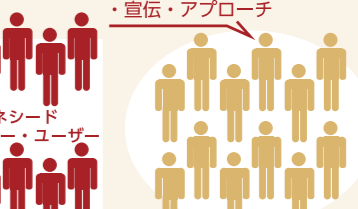
ベネちゃんSHOP出店

出店

特定多数の仲間 不特定多数のお客様



・宣伝
・ベネシード
ディーラー・ユーザー
・サイト閲覧
・商品購入



・宣伝・アプローチ
・サイト閲覧・商品購入
・対面販売
・営業活動
ディーラー主催の
イベント・研修会に
出店・販売応援

ディーラー仲間が宣伝・応援をしてくれる!

◇出店ディーラー販売例

例) 自社農園「季節の野菜セット 3,000円」と「季節の果物セット 5,000円」の販売を行った場合
売上: 55万円 野菜セット限定 100個完売で 30万円、果物セット 50個完売で 25万円
 経費: 販売手数料 15% (サイト制作費、サイト掲載料、運営費等無料)、配送料

例) オリジナル「手作りベビーシューズ」11,000円の販売を行った場合
売上: 月間 5万 5,000円 月間平均 5セット売り上げた場合
 経費: 販売手数料 10% (サイト制作費、サイト掲載料、運営費等無料)、配送料

※購入者がクレジットカードご使用の際は、別途クレジットカード決済手数料がかかります。
 ※販売手数料率は通常 15%ですが、ベネシードステージの条件により変動いたします。詳しくはステージ条件をご確認ください。
 ※上記の金額は一例であり、すべての出店ディーラーの売上を保証するものではありません。